Hasta -40% Rebajas Verano
Descubre ahora

Blog

Dere



Lyoness Italia s.r.l.: la multa de AGCOM

15 de enero de 2020 · Derecho civil / Derecho contractual · 0 comentarios · minutos de lectura

Avance de | Latest Posts



Abogado Berti
Abogado en el Ilustre de Abogados Berti y Tornielli
Abogado civil con especial experiencia en derecho de sucesiones, de familia, cobro de deudas y contratación.

- Quién es Lyoness Italia s.r.l.
- Marketing multinivel y venta piramidal
- Lyoness multa: La práctica comercial
- Lyoness multa: "Independencia económica"
- La entrada y el mantenimiento como Lyonet
- Lyoness multa: mantener el nivel adquirido
- Multa de Lyoness: la falta de información esencial
- La Situación Actual

Quién es Lyoness Italia s.r.l.



Lyoness Italia S.r.l. es una empresa con sede en Italia activa desde 2009, que se ocupa de la venta de productos y servicios, tanto a través de Internet como a través de eventos específicos.

Lyoness ha promovido desde 2014 un sistema que prevela la adhesión a un programa de **marketing multinivel** con **formula cashback**.

Las prácticas comerciales implementadas por la Sociedad han sido contestadas, por la Autoridad Garante de la Competencia y del Mercado, engañosas e incorrectas, según lo previsto en el Código del Consumidor: por estas razones, **la citada Autoridad, en diciembre de 2018, elevó a Lyoness una multa de 3,2 millones de euros**, así como prohibió la **continuación o difusión de dichas conductas**.

Pero vamos paso a paso, a partir del análisis de la conducta, reconstruida por el Garante, que ha supuesto una multa para Lyoness y la prohibición de repetir las conductas consideradas incorrectas.

Marketing multinivel y venta piramidal



El **marketing multinivel** o una forma de venta directa en la que los vendedores suelen vender los productos directamente a los consumidores, además de animar a otras personas a convertirse en vendedores ellos mismos. Y, solo por las ventas realizadas, sino también por las realizadas por el intermediario que reclutan.

En el mismo, el marketing multinivel no es una práctica incorrecta, pero se convierte en una cuando oculta una **venta piramidal**, en la que el consumidor proporciona una contribución a cambio de la posibilidad de recibir una contraprestación derivada principalmente de la entrada de otros consumidores en el sistema, en lugar de la venta a el consumo de productos. En estas palabras, la en el marketing multinivel la ganancia consiste en la venta de bienes o servicios, en el marketing piramidal la ganancia consiste en la cuota que los recién llegados pagan para unirse al sistema.

Lyoness multa: La práctica comercial

Volviendo al caso en cuestión, según lo que surgió de las investigaciones realizadas durante el procedimiento de instrucción por la Autoridad de Competencia y del Mercado, y que implican Lyoness una multa y la prohibición de continuar la conducta, la Compañía ha llevado a cabo un sistema de **venta piramidal**.



Este último se basaba en la formula de compra de bienes con **cashback**, es decir, una **especie de descuento** que los miembros podían obtener acumulando "Shopping points" tanto directamente, en las compras de bienes y servicios realizadas en los establecimientos asociados, como indirectamente, en las compras realizadas por otros consumidores afiliados que a su vez habían sido invitados por los primeros a registrarse.

Lyoness multa: "Independencia económica"

Según lo dispuesto del Garante, el Sistema destinado a la difusión de esta modo de compra con **formula de devolución de dinero**, se presentó como capaz de obtener ganancias fáciles y rápidas hasta lograr una verdadera "**independencia económica**".

Por un lado, de hecho, el registro y la membresía para y simple eran **gratuitos** y, por lo tanto, solo permitían obtener ventajas a través de la propia compras a través del **sistema cashback**, por otro lado se ofrecía la posibilidad de una ganancia real para aquellos que tenían la intención de llevar a cabo una actividad promocional específica, participando así en el plan **de comisiones previstas por Lyoness**. Para ello era necesario adquirir la cualificación de "**Lyonet Marketer**" o "**Lyonet Premium Marketer**".



La entrada y el mantenimiento como Lyonet

*A este respecto, el Garante se expresa así: "La primera conducta para emprender realmente este camino consiste en el pago de una suma de 2.400,00 euros, formalmente calificada como "anticipo" e imputada a la obtención de los llamados Vouchers de Descuento. Según las numerosas pruebas recogidas, el pago de esta suma constituye el requisito previo para el acceso cualificado a una verdadera "carrera", ya que ya capaz de **aumentar significativamente los Shopping Points** a disposición del consumidor, que asume la calificación de Lyonet Premium Marketer (Premium). Específicamente, después de adquirir la calificación de Lyonet con un gasto limitado, se ofrece a los consumidores la oportunidad de alcanzar rápidamente como facultad premia en los primeros tres meses, el nivel inicial del plan de compensación. Esta modalidad no prevenía, por un lado, como **una forma facilitada de alcanzar este nivel con respecto al sistema de cashback** - que de otro modo requeriría el desarrollo de un volumen significativo de compras en la línea descendente de la red durante 3 o más años, pero también, por otro lado, como una conducción para alcanzar niveles más altos de "carrera", y por lo tanto, obtener altos ingresos".*



Lyoness multa: mantener el nivel adquirido

No solo. Según la disposición de diciembre de 2019, que impuso una multa a Lyoness y una prohibición de continuar con la práctica comercial, el consumidor además debía **mantener y aumentar su posición** en el Sistema para generar comisiones. Para ello, tenía que **aumentar** necesariamente **la cantidad de puntos** que ganaba con sus compras realizadas desde su línea descendente en los establecimientos concertados, nuevos acuerdos con empresas (siempre que estuvieran en presencia de centros de ventas), pero también **la inserción de nuevos consumidores afiliados** a Lyonet.

Lyoness multa: la contratación de nuevos adherentes

La **necesidad de mantener y aumentar la posición alcanzada por el sujeto Premium dentro del círculo** se satisfizo principalmente a través de la inclusión de nuevos Lyonets, lo que determinó que Lyoness ingresos adicionales y considerables en efectivo.

Y es precisamente este aspecto el que sitúa a la base de la instrucción y que determinó para Lyoness una multa y la prohibición de práctica: **los que se sentaban en la parte más alta de la red motivaban una y otra vez a otra a los sujetos adherentes a buscar nuevos consumidores dispuestos a entrar en el sistema e invertir en el mismo.**



En resumen, **el reclutamiento de nuevos miembros era el objeto principal de los reunirnos**, mientras que la compra de productos y servicios en las tiendas asociadas era un aspecto muy poco relevante (correspondiente a aproximadamente 1/6 de los ingresos generados por el sistema). Esto es en duda una de las razones que implicaron para Lyoness una multa de 3,2 millones de euros.

Lyoness multa: la venta piramidal

El Garante consideró, con la disposición que dispuso para Lyoness una multa y la prohibición de repetir la práctica, que se han puesto en marcha prácticas incorrectas (y, por lo tanto, prohibidas) atribuibles al tipo de la llamada **venta piramidal**.

De hecho, informando directamente las palabras del Garante: *"Mientras que en las empresas que operan a través de sistemas de venta directa multinivel los participantes/agentes son remunerados proporcionalmente al valor y la cantidad de servicios prestados a bienes vendidos, en el sistema en cuestión el servicio de cashback representa solo un protocolo y una oportunidad para reducir a otros consumidores, para que entren a su vez en el sistema piramidal pagando una contribución, con la esperanza de obtener los beneficios económicos prometidos debido a la difusión del Sistema. . Por lo tanto, en cumplen las condiciones constitutivas de las ventas piramidales, ya que la promoción de base en la promesa de obtener un beneficio económico. En el caso concreto consistían en la percepción de grandes sumas de dinero, que dependía principalmente de la entrada de otros consumidores en el Sistema a través del pago de la cuota de entrada directa, así como del pago de otras sumas repetidas para permanecer y mejorar otras actividades. En consecuencia, la principal motivación de los ingresos no residía de una actividad económica, sino de la cuota de entrada y otros pagos pagados por los consumidores".*

La práctica comercial analizada integra para el Garante la conducta analizada y calificada como incorrecta por el art. 23 del Código del Consumidor, disuelvalos entre las razones que han supuesto para Lyoness multa y prohibición de repetir la práctica.

Lyoness multa: el derecho de desistimiento

Un aspecto que certamente ha implicado para Lyoness una multa y la prohibición de continuar con la práctica comercial en cuestión, consiste en los **obstáculos que, según el Garante, Lyoness creó para los miembros en el momento en que deseaban ejercer el derecho de desistimiento.**

Lyoness **imponía la suscripción de un escrito privado** con el que el consumidor aceptaba una retención significativa en concepto de gastos administrativos no bien identificados.

Esta práctica se consideró incorrecta. Porque el derecho de desistimiento, tal como está previsto en el Código del Consumidor, no un derecho indispensable y no está sujeto a sanciones o limitaciones.

Precisamente por esta razón, la Autoridad de Competencia y Mercado ha elevado una multa y una prohibición de continuar la conducta contra Lyoness.

No solo. Lyoness, en el momento de la rescisión del consumidor, no previsto, según la Autoridad, el mantenido íntegro de las sumas pagadas. En numerosos casos, según el Garante, el **mantenidos fue parcial** con retien del 50-60% de lo que realmente pagó el consumidor y **solo después de varias solicitudes**. En muchos otros casos, sin embargo, **no hubo reembolso**.

Multa de Lyoness: la falta de información esencial

Otro punto que determinó el Garante a imponer a Lyoness una multa y la prohibición de cesar la conducta, fue la la ausencia **de información**, en abierta violación de la «firmada por el Código del Consumidor sobre el tema y el contenido de la información al consumidor.

En particular, de la instrucción realizada había surgido que **en los sitios web que anunciaban y promocionaban el Sistema Lyoness, no estaba presente la información adecuada requerida en las ventas a distancia**; y específicamente, las **indicaciones sobre el precio**, las características principales de los productos, las **modalidades de tratamiento de las reclamaciones**, la información sobre el derecho de desistimiento, la indicación de la posibilidad de utilizar un mecanismo extrajudicial de reclamación y recurso.

Y de hecho, solicitada la opinión de **AGCOM sobre el asunto**, la misma, con resolución de diciembre de 2018, afirmó que el **consumidor podría haber sido inducido a tomar decisiones basadas en información engañosa y errada** por la promesa de ganancias fáciles y rápidas.

La Situación Actual

Hasta la fecha, a raíz de la disposición de la Autoridad Garante de la Competencia y del Mercado que prevé para Lyoness una multa y la prohibición de difundir la práctica, la Sociedad ha presentado un recurso para la anulación de dicha disposición, pena suspensión de la eficacia.

Posteriormente, el Tribunal Administrativo Regional emitió una orden, ordenando la **suspensión parcial** de la medida que implicó para Lyoness una multa de 3,2 millones de euros, pero reiterando la **obligación de cesar la actividad de** reclutamiento de otros miembros de la Comunidad.

Para solicitar asesoramiento en la materia, nuestro bufete de abogados está en Piviosa, en Piazza Garibaldi, 5. Ofrecemos asistencia legal en toda Italia, en particular en los Tribunales de Pistoia, Prato, Lucca y Florencia. Para ponerse en contacto con nosotros, puede utilizar este enlace: https://www.bercotorneria.it/contatti/

El escándalo que podría acabar con su carrera

CONTÁCTENOS ASESORAMIENTO EN LÍNEA

TAMBIÉN PODRÍA GUSTARTE

La Ley Europea de Accesibilidad
22 de mayo de 2020

La separación consensuada con hijos menores de edad
21 de junio de 2022

La usurariedad que ha ocurrido
6 de agosto de 2021

Copyright Berti y Tornielli 2025 - diseño web por LexWeb
Política de privacidad | Política de cookies

Búsqueda

Configuración de la privacidad y las cookies
Gestionado por Google Consent ID TCF v2.0: ID CMP: 300